



# Sports Vidya: भारत के खेल भविष्य का निर्माण

भारत का पहला और एकमात्र एकीकृत खेल पारिस्थितिकी तंत्र

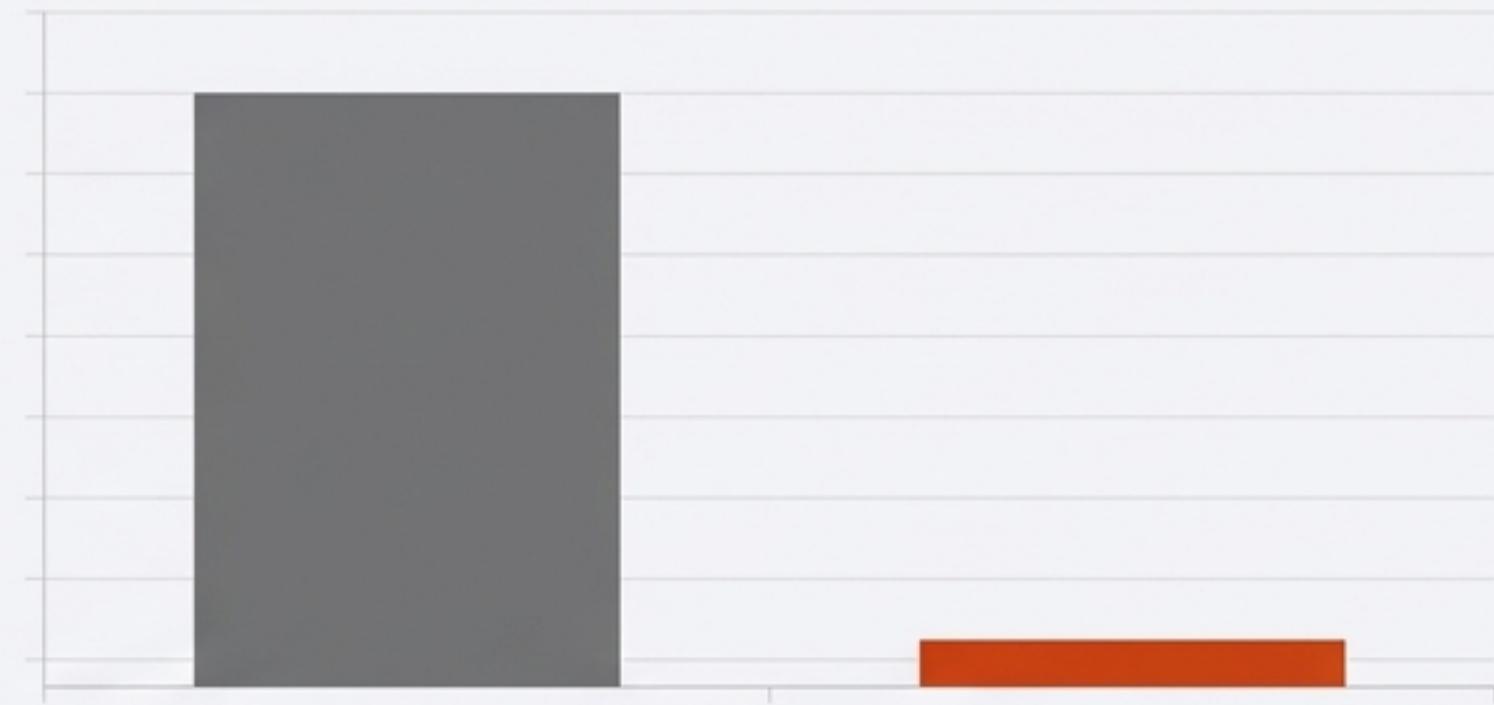
---

संस्थापक: वीरेश अग्रवाल | निवेशक प्रस्तुति  
[sportsvidya.com](http://sportsvidya.com)

# विरोधाभास: 1.4 अरब लोग, लेकिन मुद्दी भर पदक



भारत (India)  
विश्व की **20%** आबादी



चीन (China): 80+ पदक      भारत (India): 5-6 पदक

ओलंपिक प्रदर्शन:  
प्रति व्यक्ति पदक में **71वां** स्थान

समस्या प्रतिभा की कमी नहीं है, समस्या एक टूटी हुई व्यवस्था है।

# माता-पिता का संघर्ष: 1 एथलीट = 15 वेंडर



कोच



स्कूल



फिजियो



उपकरण



पोषण



**80% एथलीट 16 साल की उम्र तक खेल छोड़ देते हैं।**

मुख्य कारण: 'शिक्षा बनाम खेल' का संघर्ष और सुविधाओं का अभाव।

# समाधान: Sports Vidya — खेलों का 'सुपर ऐप'

जिस तरह Amazon खरीदारी के लिए है, और Uber यात्रा के लिए है... उसी तरह Sports Vidya एथलीट विकास के लिए है।



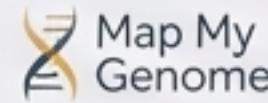
- ✓ एक लॉगिन
- ✓ एक ऐप
- ✓ 16+ एकीकृत सेवाएं

# जीन (Genes) से लेकर जीत (Victory) तक: हमारा संपूर्ण पारिस्थितिकी तंत्र



## विज्ञान (Science)

DNA टेस्टिंग और चोट का  
जोखिम



## शिक्षा (Education)

TATA ClassEdge के साथ  
ऑनलाइन स्कूलिंग



## प्रशिक्षण (Training)

50+ अकादमियां और द्रोणाचार्य  
पुरस्कार विजेता कोच



## सपोर्ट (Support)

असली उपकरण (Khelmart),  
पोषण (Noor Kesar), और  
फिजियो (TryAmp)

हम केवल सेवाओं को जोड़ते नहीं हैं, हम उन्हें क्यूरेट (Curate) करते हैं।

# प्रिया (13 वर्ष) की सफलता की यात्रा



Priya



## कंसल्टेशन

विशेषज्ञ द्वारा  
क्षमता का आकलन।

## DNA टेस्ट

'स्प्रिंट' (Sprint)  
शर्ताता की पहचान।

## कोचिंग

सत्यापित  
एधलेटिक्स कोच।

## शिक्षा

TATA ClassEdge -  
ऑनलाइन पढ़ाई।

## उपकरण

Khelmart से  
100% असली जूते।

एक समन्वित  
मंच, शून्य  
तनाव।

# अभी ही क्यों? बाज़ार के अनुकूल संकेत

## सरकारी पहल (Government Push)



'खेलो इंडिया' का ₹3,165 करोड़ का बजट। 2028 ओलंपिक का लक्ष्य।

## बढ़ता खर्च (Rising Spend)



मध्यम वर्ग द्वारा बच्चों के खेल पर खर्च में सालाना 25% की वृद्धि।

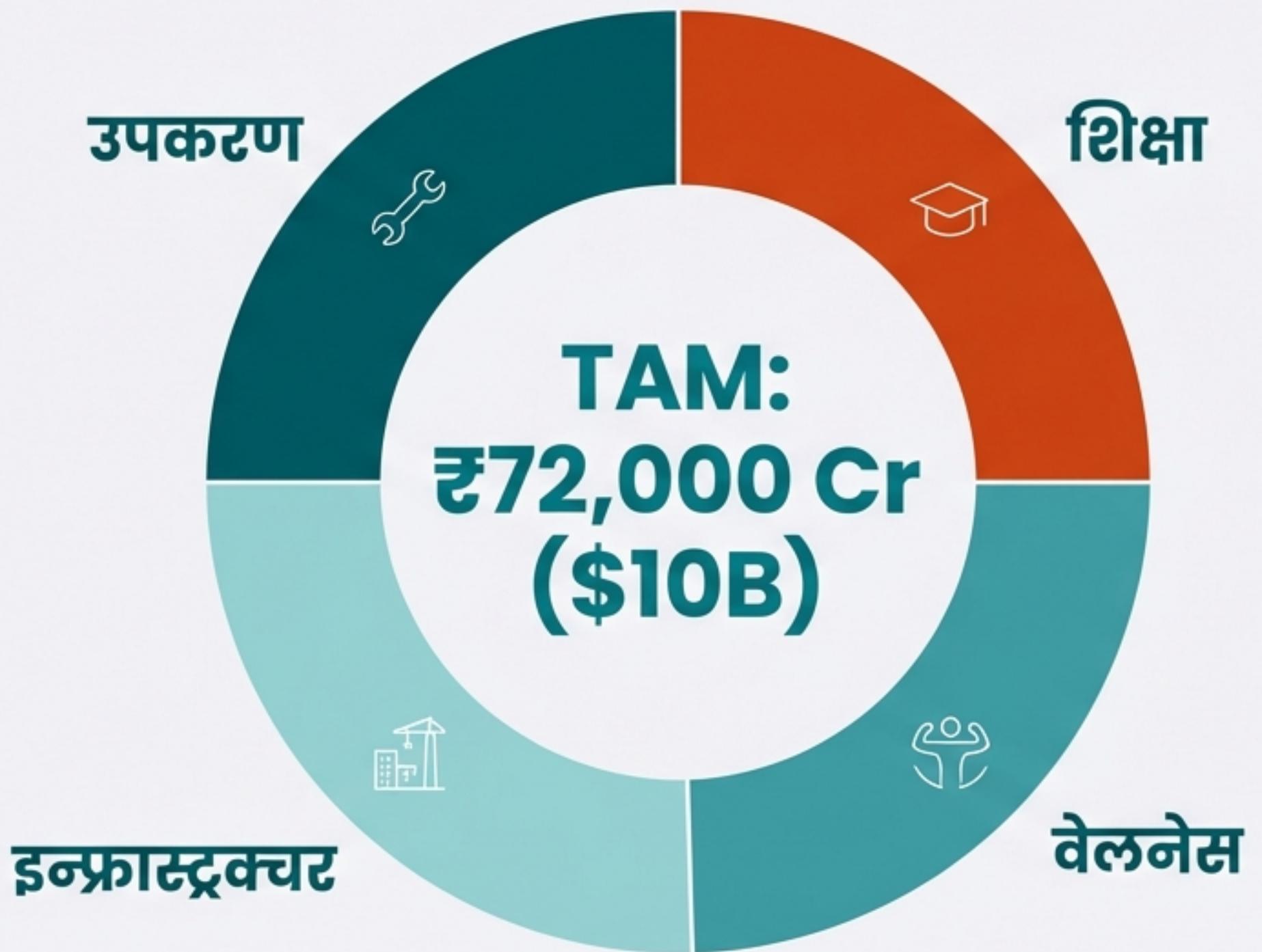
## डिजिटल पहुंच (Digital Access)



75 करोड़ स्मार्टफोन उपयोगकर्तों।

## सही समय, सही अवसर।

# ₹72,000 करोड़ का विद्याल और बढ़ता बाज़ार



**CAGR: 14%**  
वार्षिक वृद्धि

**1.5 करोड़**  
आकांक्षी एथलीट

**2.5 करोड़**  
सक्रिय परिवार

# संख्या इूठ नहीं बोलती: हमारा प्रभाव

# 96%

Retention Rate (ग्राहकों का जुड़ाव)

Industry Avg: 20-30%



**3.2 Services**

प्रति उपयोगकर्तों औसत सेवा उपयोग



**40% Referrals**

वर्ड-ऑफ-माउथ से वृद्धि



**100+**

5-स्टार समीक्षाएं

ग्राहक केवल एक सेवा नहीं खरीद रहे, वे पूरा सिस्टम अपना रहे हैं।

# व्यवसाय मॉडल: एसेट-लाइट और उच्च मार्जिन

## Unit Economics (DNA Test Case Study)



### कमीशन (Commissions):

सेवाओं पर 10-20%



### ई-कॉमर्स (E-commerce):

उपकरणों पर मार्जिन



**SaaS:** अकादमियों के लिए सॉफ्टवेयर

लागत (Cost):  
₹1,050

राजस्व (Revenue): ₹3,750

शुद्ध लाभ (Net Profit):  
₹2,700 (72% Margin)



LTV/CAC: 10-15x रिटर्न

# हमारी अजेय बढ़त (Our Unfair Advantage)

## फर्स्ट मूवर (First Mover)



संबंधों के निर्माण  
में **2-3 साल** की  
बढ़त।

## डेटा (Data)



भारत का सबसे बड़ा  
स्पोर्ट्स DNA  
डेटाबेस।

## विशिष्ट साझेदारी (Exclusive Partnerships)



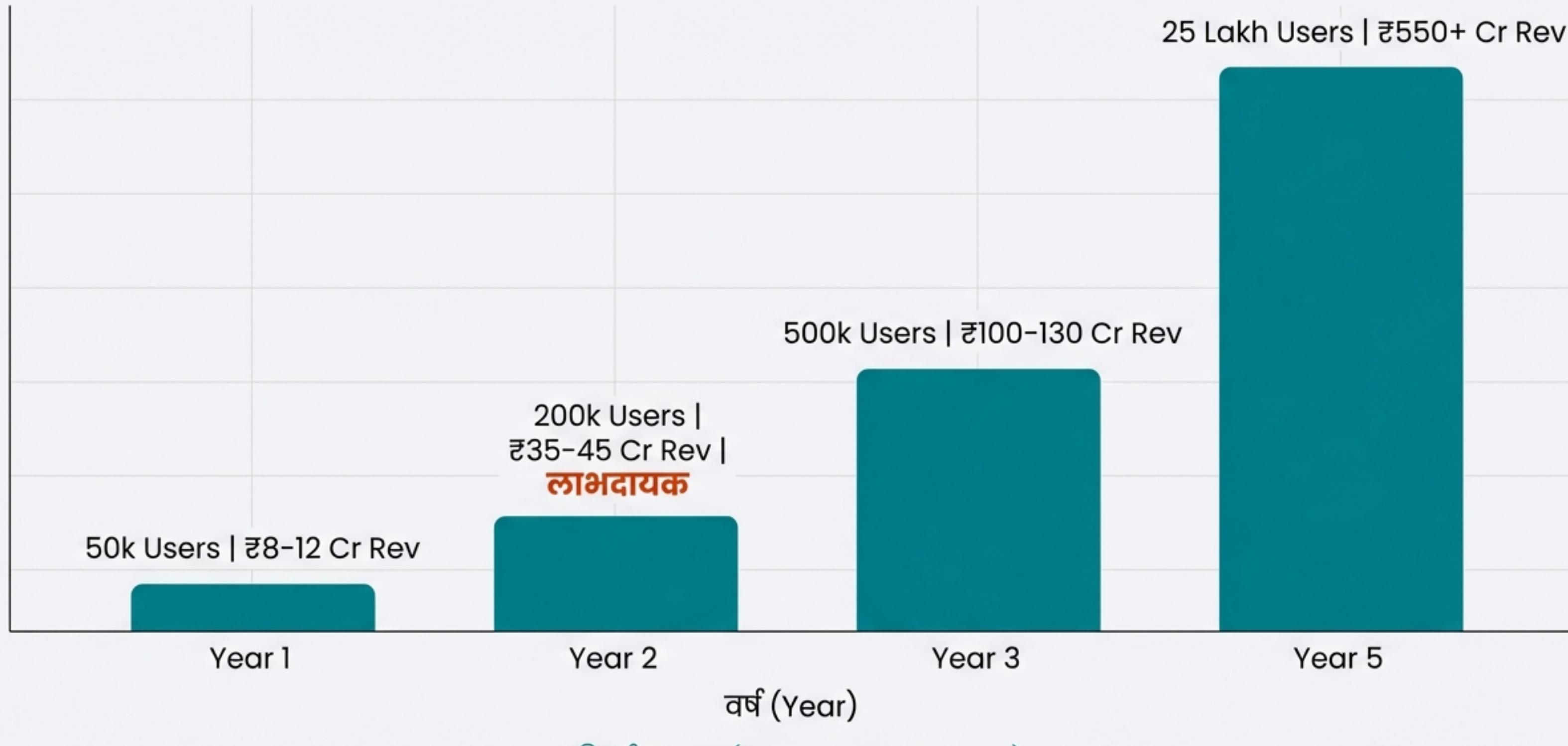
Tata ClassEdge  
और द्रोणाचार्य  
पुरस्कार विजेताओं के  
साथ विशेष अनुबंध।

## नेटवर्क प्रभाव (Network Effect)



अधिक एथलीट =  
अधिक पार्टनर।

# विकास का रोडमैप (Growth Roadmap)



# नेतृत्व: वीरेश अग्रवाल



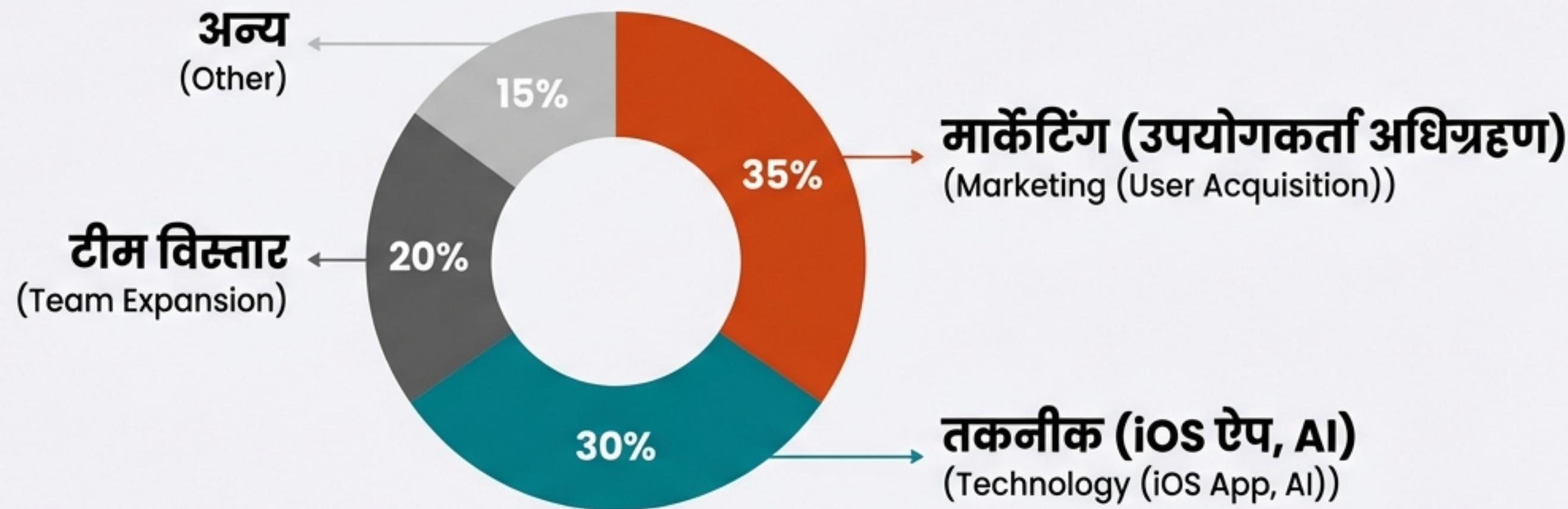
- **जुनून**  
झारखंड में खेल के बुनियादी ढांचे की कमी का व्यक्तिगत अनुभव।
- **नेटवर्क**  
अर्जुन और द्रोणाचार्य पुरस्कार विजेताओं के साथ गहरे संबंध।
- **दृष्टिकोण**  
2028 तक भारत को **शीर्ष 10 ओलंपिक राष्ट्र** बनाना।



# निवेश प्रस्ताव (Investment Opportunity)

₹8 - 10 करोड़

(Raising ₹8-10 Cr)



लक्ष्य: अगले 18-24 महीनों में Series A के लिए तैयार।  
(Goal: Ready for Series A in next 18-24 months.)



सिर्फ एक कंपनी नहीं, एक राष्ट्रीय मिशन

2028 ओलंपिक में Sports Vidya  
के एथलीटों द्वारा 10-15 पदक।

भारत के चैंपियंस बनाने में हमारे साथ जुड़ें।