



# Sports Vidya: भारत के खेल भविष्य का निर्माण

भारत का पहला और एकमात्र एकीकृत खेल पारिस्थितिकी तंत्र

---

संस्थापक: वीरेश अग्रवाल | निवेशक प्रस्तुति  
[sportsvidya.com](https://sportsvidya.com)

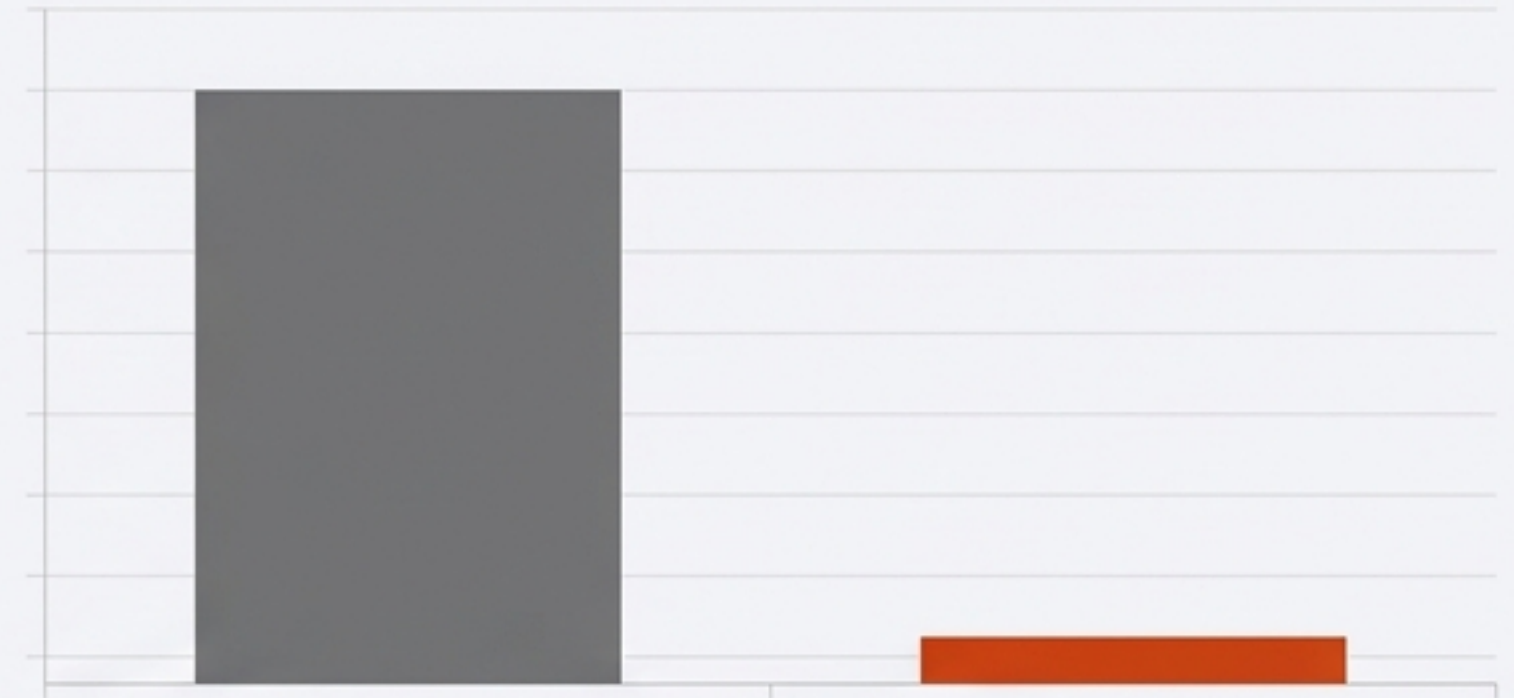


# विरोधाभास: 1.4 अरब लोग, लेकिन मुट्ठी भर पदक



भारत (India)

विश्व की **20%** आबादी



चीन (China): 80+ पदक    भारत (India): 5-6 पदक

ओलंपिक प्रदर्शन: प्रति व्यक्ति पदक में **71वां** स्थान

समस्या प्रतिभा की कमी नहीं है, समस्या एक टूटी हुई व्यवस्था है।



# माता-पिता का संघर्ष: 1 एथलीट = 15 वेंडर



**80% एथलीट 16 साल की उम्र तक खेल छोड़ देते हैं।**

मुख्य कारण: 'शिक्षा बनाम खेल' का संघर्ष और सुविधाओं का अभाव।



# समाधान: Sports Vidya — खेलों का 'सुपर ऐप'

जिस तरह Amazon  
खरीदारी के लिए है, और  
Uber यात्रा के लिए है...  
उसी तरह Sports  
Vidya एथलीट  
विकास के लिए है।



- ✓ एक लॉगिन
- ✓ एक ऐप
- ✓ 16+ एकीकृत सेवाएं

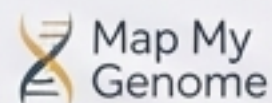


# जीन (Genes) से लेकर जीत (Victory) तक: हमारा संपूर्ण पारिस्थितिकी तंत्र



## विज्ञान (Science)

DNA टेस्टिंग और चोट का जोखिम



## शिक्षा (Education)

TATA ClassEdge के साथ  
ऑनलाइन स्कूलिंग

**TATA** ClassEdge



## प्रशिक्षण (Training)

50+ अकादमियां और द्रोणाचार्य  
पुरस्कार विजेता कोच



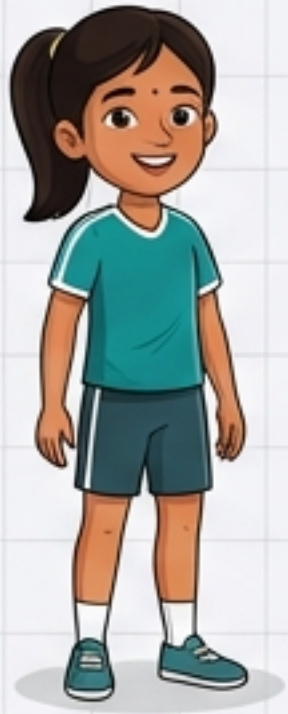
## सपोर्ट (Support)

असली उपकरण (Khelmart),  
पोषण (Noor Kesar), और  
फिजियो (TryAmp)

हम केवल सेवाओं को जोड़ते नहीं हैं, हम उन्हें क्यूरेट (Curate) करते हैं।



# प्रिया (13 वर्ष) की सफलता की यात्रा



Priya



एक समन्वित  
मंच, शून्य  
तनाव।



# अभी ही क्यों? बाज़ार के अनुकूल संकेत

## सरकारी पहल (Government Push)



‘खेलो इंडिया’ का ₹3,165 करोड़ का बजट। 2028 ओलंपिक का लक्ष्य।

## बढ़ता खर्च (Rising Spend)



मध्यम वर्ग द्वारा बच्चों के खेल पर खर्च में सालाना 25% की वृद्धि।

## डिजिटल पहुंच (Digital Access)

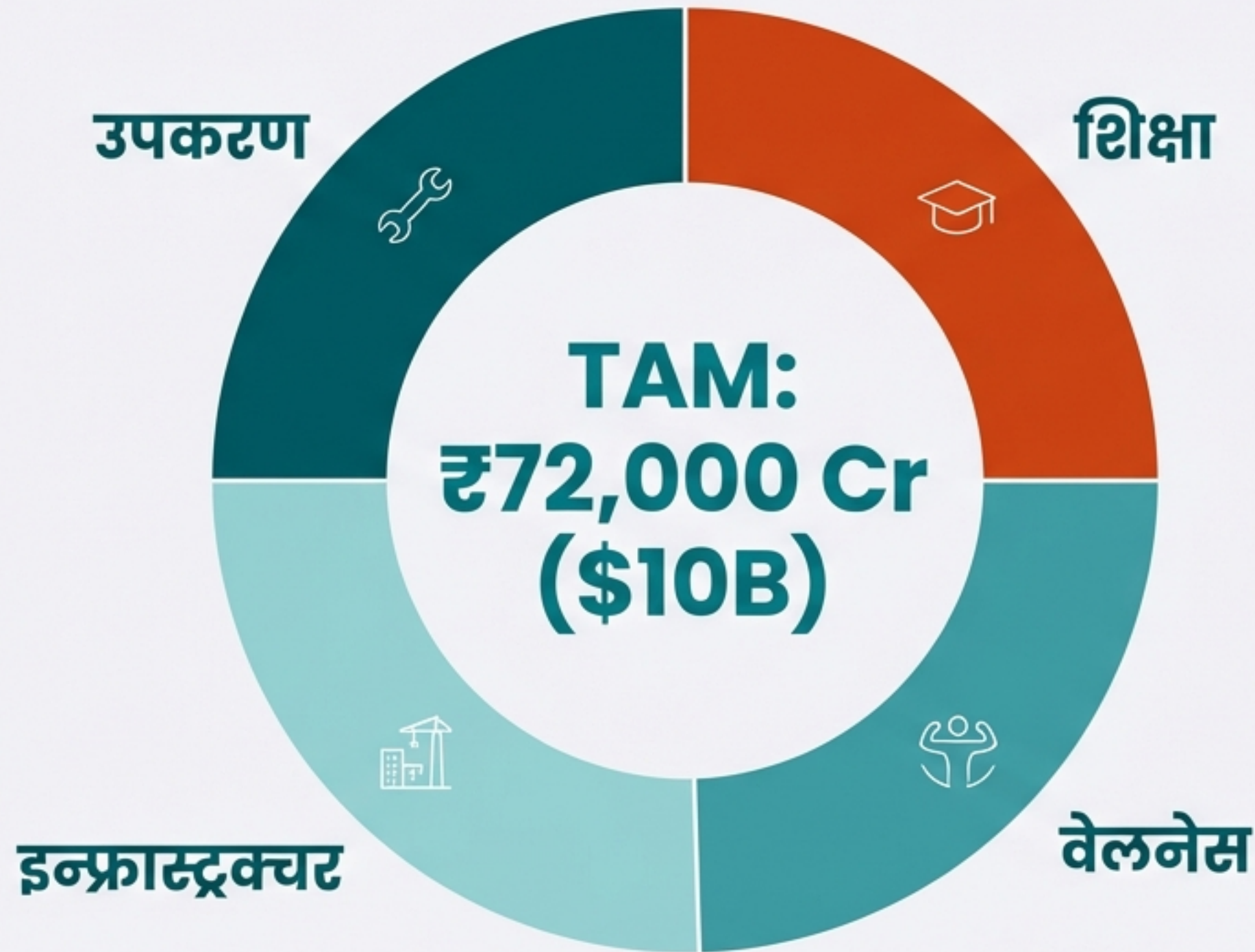


75 करोड़ स्मार्टफोन उपयोगकर्तों।

## सही समय, सही अवसर।



# ₹72,000 करोड़ का विशाल और बढ़ता बाज़ार



**CAGR: 14%**  
वार्षिक वृद्धि

**1.5 करोड़**  
आकांक्षी एथलीट

**2.5 करोड़**  
सक्रिय परिवार



# संख्या झूठ नहीं बोलती: हमारा प्रभाव

# 96%

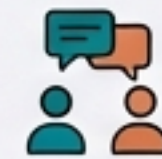
## Retention Rate (ग्राहकों का जुड़ाव)

Industry Avg: 20-30%



### 3.2 Services

प्रति उपयोगकर्ता औसत सेवा उपयोग



### 40% Referrals

वर्ड-ऑफ-माउथ से वृद्धि



### 100+

5-स्टार समीक्षाएं

ग्राहक केवल एक सेवा नहीं खरीद रहे, वे पूरा सिस्टम अपना रहे हैं।



# व्यवसाय मॉडल: एसेट-लाइट और उच्च मार्जिन

## Unit Economics (DNA Test Case Study)



**कमीशन (Commissions):**  
सेवाओं पर 10-20%



**ई-कॉमर्स (E-commerce):**  
उपकरणों पर मार्जिन



**SaaS:** अकादमियों के लिए  
सॉफ्टवेयर

राजस्व (Revenue): ₹3,750	
लागत (Cost): ₹1,050	शुद्ध लाभ (Net Profit): ₹2,700 (72% Margin)



**LTV/CAC: 10-15x रिटर्न**



# हमारी अजेय बढ़त (Our Unfair Advantage)

## फर्स्ट मूवर (First Mover)



संबंधों के निर्माण  
में **2-3 साल** की  
बढ़त।

## डेटा (Data)



भारत का सबसे बड़ा  
स्पोर्ट्स DNA  
डेटाबेस।

## विशिष्ट साझेदारी (Exclusive Partnerships)



Tata ClassEdge  
और द्रोणाचार्य  
पुरस्कार विजेताओं के  
साथ विशेष अनुबंध।

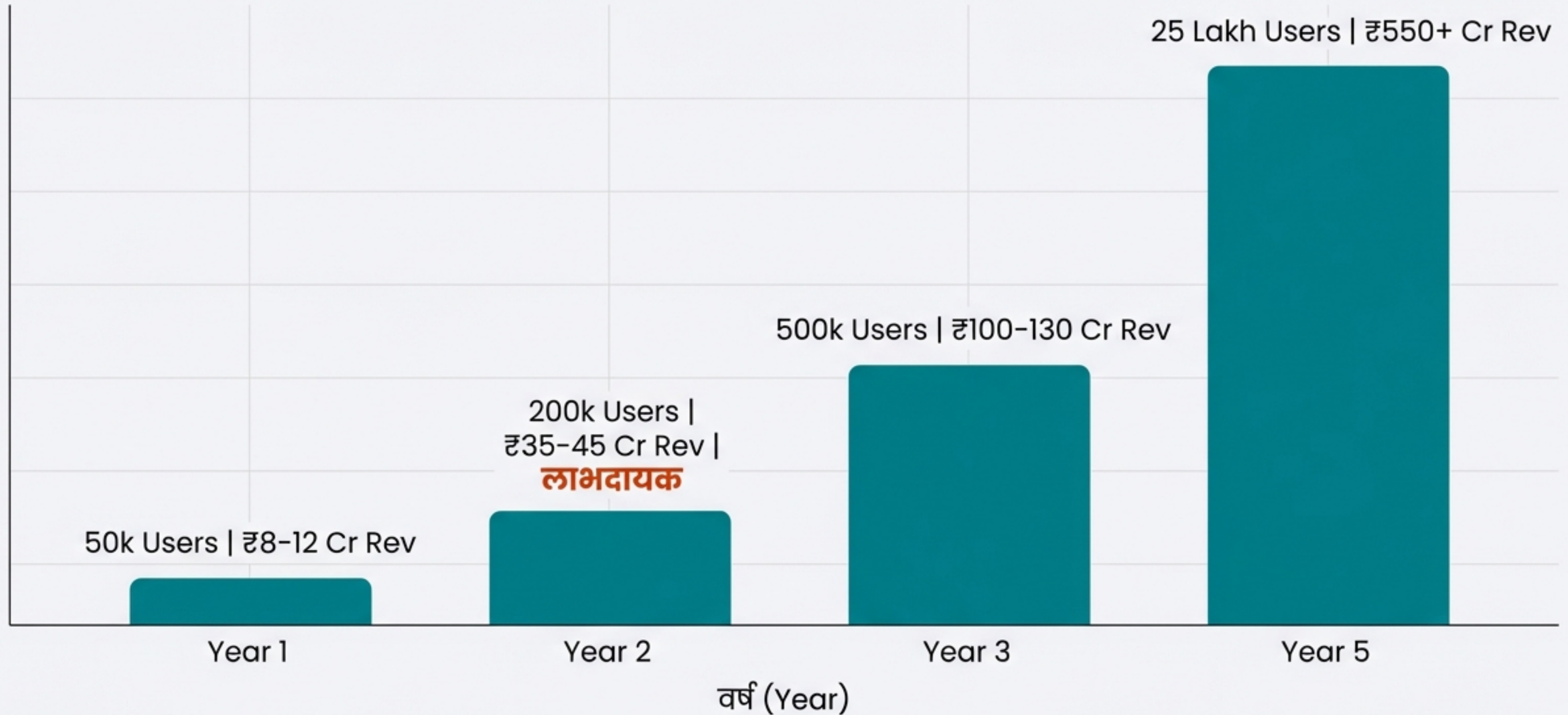
## नेटवर्क प्रभाव (Network Effect)



अधिक एथलीट =  
अधिक पार्टनर।



# विकास का रोडमैप (Growth Roadmap)



रूढ़िवादी अनुमान (Conservative estimates)



# नेतृत्व: वीरेश अग्रवाल



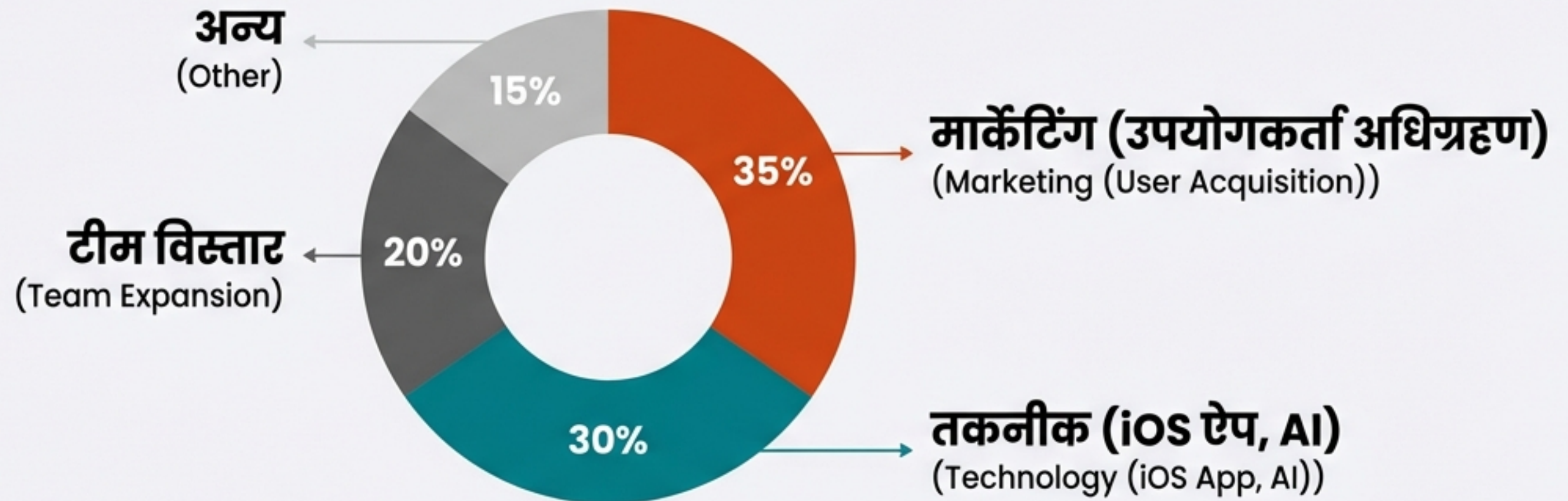
- **जुनून**  
झारखंड में खेल के बुनियादी ढांचे की कमी का व्यक्तिगत अनुभव।
- **नेटवर्क**  
अर्जुन और द्रोणाचार्य पुरस्कार विजेताओं के साथ गहरे संबंध।
- **दृष्टिकोण**  
**2028** तक भारत को **शीर्ष 10 ओलंपिक राष्ट्र** बनाना।





# निवेश प्रस्ताव (Investment Opportunity)

**₹8 – 10 करोड़**  
(Raising ₹8-10 Cr)



**लक्ष्य: अगले 18-24 महीनों में Series A के लिए तैयार।**  
(Goal: Ready for Series A in next 18-24 months.)





सिर्फ एक कंपनी नहीं, एक राष्ट्रीय मिशन



**2028 ओलंपिक में Sports Vidya  
के एथलीटों द्वारा 10-15 पदक।**

**भारत के चैंपियंस बनाने में हमारे साथ जुड़ें।**

वीरेश अग्रवाल | +91 943 179 5016 | vireshsitanshu@gmail.com | sportsvidya.com